



KEY ACCOUNTMANAGER/ BUSINESS DEVELOPER

vandeStreek bier is één van de snelst groeiende onafhankelijke brouwerijen van Nederland. In de functie van Key Accountmanager / Business Developer ga je op strategische wijze de groei van de brouwerij stimuleren. Door te werken aan de juiste mix van nieuwe klanten en markten blijven we op een gezonde manier groeien.

We zoeken iemand die eager is om te winnen, het spel van de verkoop in de vingers heeft en onvermoeibaar met telkens nieuwe invalshoeken de markt benadert.

In deze functie ben je verantwoordelijk voor 'key accounts' van vandeStreek bier. Daarnaast ben je continu op zoek naar nieuwe klanten, samenwerkingen en mogelijkheden met groei als doel.

Nieuwe verkooppunten, schapruimte én een goede persoonlijke relatie zijn jouw dagelijkse focus. Je bent een voorbeeld en coach voor de rest van het verkoopteam.

We zijn op zoek naar een senior verkoper; aantoonbare ervaring is een vereiste!

Ben jij wie we zoeken? Stuur je motivatie en CV naar: Ronald@vandestreek-bier.nl

Wij zoeken naar:

- Oplossingsgerichtheid
- Nauwkeurigheid
- Zelfleerzaamheid
- Leergierigheid
- Flexibiliteit
- Niet bang om te falen
- Enthousiasme

Wij bieden:

- Een functie voor 40 uur per week
- Een team om trots op te zijn
- Een marktconform salaris
- Pensioenregeling
- Lekker bier!



**GEBROUWEN
OM TE DRINKEN**