



BIERVERKOPER

In deze functie heb je dagelijks contact met klanten die graag ons bier serveren of verkopen. Je bent veel op pad om nieuwe klanten te ontmoeten, je voet tussen de deur te krijgen en om lange relaties te bestendigen.

Nieuwe tappunten, schapruimte én een goede persoonlijke relatie zijn jouw dagelijkse focus. Dat doe je niet alleen door bier uit te delen en koffie te drinken maar door te ondersteunen met events, op te leiden en op andere manieren waarde toe te voegen.

Stuur je motivatie en CV naar: Ronald@vandestreekbier.nl

Functie omvat onder andere:

- Veel klantcontact
- Administratie van acties in CRM
- Research naar nieuwe klanten
- Verkoopondersteuning tijdens events en beurzen
- Medeverantwortelijk voor verkoopacties opzetten
- Medeverantwortelijk voor uitrol commerciële strategie

Wij zoeken naar:

- Oplossingsgerichtheid
- Nauwkeurigheid
- Zelfleerzaamheid
- Leergierigheid
- Flexibiliteit
- Niet bang om te falen
- Enthousiasme

Wij bieden:

- Een functie voor 40 uur per week
- Een team om trots op te zijn
- Een marktconform salaris
- Pensioenregeling
- Lekker bier!



Jouw nieuwe werkomgeving?

**GEBROUWEN
OM TE DRINKEN**